

# Le prêt d'honneur création

Initiative Réunion Entreprendre accorde des prêts d'honneur, sans intérêts et sans garanties personnelles, remboursable sur 5 ans maximum. **Le prêt d'honneur est un prêt personnel** et non un prêt accordé à l'entreprise. Ce prêt d'honneur est destiné à renforcer les fonds propres de l'entreprise.

 <b>Cible</b>	<b>Toutes personnes</b> souhaitant créer une entreprise.
 <b>Secteurs privilégiés</b>	<b>Tous secteurs d'activité</b> , excepté ceux visés par l'article 35 du CGI ( <i>marchands de biens, location d'établissements industriels ou commerciaux équipés ...</i> ), ainsi que certaines activités immobilières : <i>NAF K 701 à 702</i> .
 <b>Taille de l'entreprise</b>	<b>Toutes structures juridiques</b> sauf les associations et les sociétés civiles immobilières (SCI).
 <b>Montant du prêt d'honneur</b>	Jusqu'à <b>25 000,00 € à taux zéro</b>
 <b>Couplage bancaire</b>	Le prêt d'honneur permet de <b>renforcer les fonds propres de l'entreprise</b> en facilitant le financement bancaire
 <b>Fonds propres apportés</b>	Fortement <b>recommandé</b> , dans la mesure du possible.
 <b>Durée du remboursement</b>	<b>60 mois</b> maximum (possibilité de différé)

Le porteur de projet est invité à présenter son projet devant un comité d'agrément (composé d'entrepreneurs, de représentants de banques, d'experts comptables et de représentants d'acteurs économiques) qui décide souverainement de l'attribution ou non du prêt d'honneur, ainsi que de son montant. Le prêt d'honneur peut être complémentaire à tout type d'aide de création d'entreprise.

Une fois soutenu financièrement, Initiative Réunion Entreprendre accompagne le nouveau entrepreneur, pendant toute la durée du remboursement du prêt par un suivi technique réalisé par le chargé de missions et par du parrainage réalisé par des bénévoles de l'association.

# Le prêt d'honneur création

## ■ LISTE DES PIÈCES A FOURNIR OBLIGATOIREMENT

### A. Concernant le créateur et ses associés

- CV du créateur et de ses associés
- Photocopie de la carte d'identité ou carte de séjour du créateur et des associés principaux
- Justificatif de situation au moment de la création (attestation de RSA, attestation de demandeur d'emploi, fiche de paye, etc....)
- Bordereau de situation fiscale (A faire signer par le Trésor Public de votre lieu de résidence)
- Diplômes, certificats de stages, certificats de travail
- Justificatif d'adresse personnelle (de moins de 3 mois)
- Echancier des crédits en cours (Prêt personnel, mobilier, immobilier, véhicule, etc....)
- 3 derniers relevés de compte personnel
- Carte Vitale/Attestation de droit
- Dernier avis d'impôt sur le revenu
- Photocopie du livret de famille
- Original du Relevé d'Identité Bancaire ou Postal (personnel)

### B. Concernant l'entreprise en création

- Statuts (ou projet)
- Bail commercial (ou promesse) si nécessaire
- Devis/Contrats ou factures proformas des fournisseurs
- Devis/Factures proformas des investissements (Si achat d'un véhicule, fournir une copie du permis de conduire)
- Devis d'assurance (véhicule, local, matériel)
- Dossier de création d'entreprise (**Présentation de l'entreprise, plan de financement de démarrage, plan de trésorerie de la 1<sup>ière</sup> année, compte de résultat prévisionnel sur 2 ans, étude de marché**)
- Dossier de demande de prêt d'honneur \*
- Lettres d'intention/Commandes/Contrats (en cours ou déjà signés)

(\* ) **Document à retirer à Initiative Réunion Entreprendre**

### C. Pièces à fournir après accord du prêt d'honneur et avant décaissement

- Accords des subventions et / ou des prêts complémentaires
- Justificatif de l'apport personnel du créateur et des associés sur le compte professionnel
- Récépissé de déclaration de début d'activité au CFE/Extrait K/BIS
- Bail commercial signé et statuts définitifs

**Nous nous réservons le droit de rejeter tout dossier incomplet préalablement au Comité d'Agrément**

# Le prêt d'honneur création

## ■ LES ELEMENTS OBLIGATOIRES DU DOSSIER DE CREATION D'ENTREPRISE

### 1 Présentation de votre projet :

Expliquez en quelques lignes, de façon simple, votre projet tel que vous l'imaginez.

Pourquoi souhaitez-vous créer ? Quelle est votre motivation ?

À quel stade en êtes-vous ? Quand comptez-vous démarrer ? Qu'avez-vous déjà réalisé pour préparer le lancement du projet ? Que vous reste-t-il à faire ?

### 2 Présentation du lieu d'implantation de l'entreprise :

Où sera implantée votre activité ?

Si vous prenez un local, décrivez le local et son environnement général (commerces alentours, administrations, ...). Le local est-il facile d'accès, y a-t-il des places pour se garer ?

Quelle était l'activité qui y était exercée auparavant ?

Avez-vous contacté la Mairie de votre ville d'implantation afin de vérifier les aspects réglementaires (normes d'hygiène et de sécurité, occupation du domaine public, changement d'enseigne, déclaration de travaux ou permis de construire) ?

### 3 Présentation de vos produits/services et de votre clientèle :

Quels sont les produits et services que vous comptez vendre ?

A qui allez-vous vendre ? Votre clientèle est-elle locale, régionale, nationale ou internationale ?

Comment se porte la demande dans le secteur d'activité choisi ?

Avez-vous déjà des contacts avec vos futurs clients ? Si oui, où en sont ces contacts ? Avez-vous déjà obtenu des intentions de commandes ?

### 4 Présentation des aspects règlementaires :

Existe-t-il une réglementation spécifique à votre activité (diplôme, assurance, norme d'hygiène, de sécurité...) ?

# Le prêt d'honneur création

## 5 Présentation de la concurrence :

Quels sont vos principaux concurrents ? Indiquez si possible pour chacun sa taille, son chiffre d'affaires, les caractéristiques de leurs produits, leur réputation, leur politique commerciale, etc.

## 6 Présentation de votre positionnement commercial :

En fonction de votre marché et de votre concurrence, comment allez-vous vous positionner ? Qu'est ce qui va vous différencier sur votre marché ? Quels sont vos avantages par rapport à vos concurrents ?

Quel est le prix de vos produits ou services ? Comment vos prix se situent-ils par rapport à vos concurrents ?

Avez-vous un argumentaire commercial et un plan de communication ?

## 7 Présentation des ressources humaines liées au projet :

Quelles sont vos forces pour mener à bien ce projet ?

Avez-vous une expérience en lien avec l'activité ?

Disposez-vous d'un réseau professionnel ou de contacts dans ce domaine ?

Comment votre entourage adhère-t-il au projet ? Avez-vous dans votre entourage des soutiens d'ordre technique sur lesquels vous pourrez vous appuyer ? Des soutiens financiers en cas de besoin ?

Comment comptez-vous organiser votre vie personnelle pour la réussite de ce projet ?

Disposez-vous d'une équipe autour du projet ? Si oui, quelle est cette équipe ? Quelles sont ses compétences ?

Comptez-vous recruter ? Si oui, quel(s) poste(s) et pourquoi comptez vous le faire ?

## 8 Présentation des éléments financiers du projet :

- Plan de financement sur 3 ans
- Compte de résultat sur 3 ans
- Plan de trésorerie de la première année
- Explication du chiffre d'affaires